G4 SKILLS

VENDAS: AS PRINCIPAIS PRÁTICAS DE CONVERSÃO DE OPORTUNIDADES EM VENDAS B2B

CERTIFICAMOS QUE

LEANDRO NASCIMENTO

Concluiu com mérito o Programa de Formação **Vendas: As Principais Práticas de Conversão de Oportunidades em Vendas B2B** do G4 Educação
com carga horária total de **1 HORA**.

São Paulo, 6 de fevereiro de 2026

MARIA ISABEL ANTONINI
CEO

Carga Horária:
1 HORA

Certificado emitido pela empresa G4 Educação. Portadora do CNPJ: 33.338.709/0001-50