



PRÉ-VENDAS: AS PRINCIPAIS PRÁTICAS DE QUALIFICAÇÃO DE LEADS EM VENDAS B2B

CERTIFICAMOS QUE

ALEXANDRE FATTORI

Concluiu com mérito o Programa de Formação **Pré-Vendas: As Principais Práticas de Qualificação de Leads em Vendas B2B** do G4 Educação com carga horária total de **1 HORA**.

São Paulo, 16 de dezembro de 2025

A stylized, handwritten-style signature of Maria Isabel Antonini.

MARIA ISABEL ANTONINI

CEO

Carga Horária:

1 HORA