

PÓS-VENDAS: AS PRINCIPAIS PRÁTICAS DE RELACIONAMENTO COM CLIENTE EM VENDAS B2B

CERTIFICAMOS QUE

MATHEUS PEREIRA

Concluiu com mérito o Programa de Formação **Pós-Vendas: As Principais Práticas de Relacionamento com Cliente em Vendas B2B** do G4 Educação com carga horária total de **1 HORA**.

São Paulo, 9 de outubro de 2025

A stylized, handwritten-style signature of Maria Isabel Antonini.

MARIA ISABEL ANTONINI

CEO

Carga Horária:

1 HORA